



I quattro pilastri della vendita (Italian Edition)

Alex Giuffrida

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition)

Alex Giuffrida

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) Alex Giuffrida

I Quattro pilastri della vendita è il primo corso sulla vendita in quattro semplici mosse, basato sulla relazione umana. Rappresenta il riassunto di venti anni di test sul campo delle negoziazioni e propone un modello nuovo e facilmente replicabile per vendere meglio e poter conseguire relazioni stabili e durature.

In questo libro racconto tutto ciò che ho appreso, prendendo spunto dai testi classici sulla vendita e mettendoli in relazione con le mie esperienze e le mie visioni in materia. Sono convinto, infatti, che vendere è una questione di emozioni: se riesci ad emozionare riesci a vendere. Ma non esistono emozioni senza aver instaurato una relazione e per farlo occorre una conoscenza approfondita dell'interlocutore.

Ma possiamo curare una relazione se prima non siamo nelle condizioni ottimali con noi stessi ? Ecco che allora prende corpo il primo pilastro del processo di vendita: la cura e lo sviluppo della tua persona. Nel primo capitolo ti spiego come e perché è utile introdurre l'introspezione quotidiana, definire i tuoi punti di forza e alimentarli con la formula magica dell'auto-miglioramento, per manifestare il campione del mondo che è in te. Ti propongo anche un metodo per isolare le interferenze esterne per concentrarti sul raggiungimento degli obiettivi, ricorrendo alla forza della mente e alla legge di attrazione.

Il secondo pilastro della vendita è costituito dalla conoscenza del cliente, metaforicamente associato ad un iceberg: ti darò una mano a comprendere come dalla punta di questo iceberg si apre un mondo verso la parte sommersa di ogni individuo, che rappresenta il vero tesoro delle relazioni umane. Ti parlerò anche dei metodi per scendere in profondità con naturalezza e semplicità, in maniera pervasiva e non persuasiva, senza urtare le linee di difesa che spontaneamente ogni essere umano erige.

Il terzo pilastro è vendita pura: vecchie tecniche rivisitate, la messa al bando della trattativa studiata a tavolino, gli errori da non commettere, i comportamenti da assumere, i metodi per guadagnare una relazione longeva e produttiva.

Infine il quarto pilastro che regge le vendite e che si basa sulla cura e lo sviluppo della relazione umana. Ti guido a definire le aspettative del cliente per poterle, passo passo, assecondare con perseveranza, costanza e puntualità. Ti introduco alle filosofie emergenti del nuovo modo di fare marketing, basate sull'innamoramento ad un brand e sull'uso profittevole delle nuove tecnologie legate al mondo dei social networks.

Ogni paragrafo dei quattro capitoli contiene un riepilogo dei punti focali affrontati, in modo da consentire un ripasso immediato e veloce degli aspetti da non dimenticare mai per poter vendere meglio e vendere di più.

 [Download I quattro pilastri della vendita \(Italian Edition\) ...pdf](#)

 [Read Online I quattro pilastri della vendita \(Italian Editio ...pdf](#)

Download and Read Free Online I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) Alex Giuffrida

From reader reviews:

Ruth Jones:

As people who live in the particular modest era should be up-date about what going on or details even knowledge to make them keep up with the era which can be always change and advance. Some of you maybe can update themselves by reading books. It is a good choice for you personally but the problems coming to anyone is you don't know what one you should start with. This I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) is our recommendation to make you keep up with the world. Why, because this book serves what you want and wish in this era.

Ronald Fowler:

Do you among people who can't read satisfying if the sentence chained in the straightway, hold on guys this aren't like that. This I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) book is readable by means of you who hate those perfect word style. You will find the details here are arrange for enjoyable reading through experience without leaving also decrease the knowledge that want to deliver to you. The writer regarding I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) content conveys the thought easily to understand by many individuals. The printed and e-book are not different in the content material but it just different as it. So , do you even now thinking I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) is not loveable to be your top listing reading book?

Evelyn Nielson:

People live in this new moment of lifestyle always make an effort to and must have the extra time or they will get lot of stress from both lifestyle and work. So , once we ask do people have extra time, we will say absolutely yes. People is human not only a robot. Then we consult again, what kind of activity are you experiencing when the spare time coming to an individual of course your answer can unlimited right. Then ever try this one, reading guides. It can be your alternative inside spending your spare time, the particular book you have read is definitely I quattro pilastri della vendita (Italian Edition).

Thomas Stewart:

Can you one of the book lovers? If yes, do you ever feeling doubt when you find yourself in the book store? Make an effort to pick one book that you never know the inside because don't assess book by its deal with may doesn't work is difficult job because you are afraid that the inside maybe not seeing that fantastic as in the outside search likes. Maybe you answer can be I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) why because the fantastic cover that make you consider in regards to the content will not disappoint a person. The inside or content is actually fantastic as the outside or perhaps cover. Your reading 6th sense will directly show you to pick up this book.

Download and Read Online I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) Alex Giuffrida #95PB1ZKA7JQ

Read I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida for online ebook

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida books to read online.

Online I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida ebook PDF download

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida Doc

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida Mobipocket

I quattro pilastri della vendita (Italian Edition) by Alex Giuffrida EPub